

**Objectifs du pitch** La rencontre par la valorisation des entreprises qui développent des solutions adaptées au terrain africain et qui ont ou souhaitent mettre en place des collaborations avec des ONG.

## REVTECH

PROCESS SYSTEMS

### David Claucigh

Directeur commercial chez  
Revtech Process Systems

[david.claucigh@revtech-  
ps.com](mailto:david.claucigh@revtech-ps.com)

[https://revtech-process-  
systems.fr/accueil/](https://revtech-process-systems.fr/accueil/)

Retrouvez l'intégralité du  
replay sur [Youtube](#)



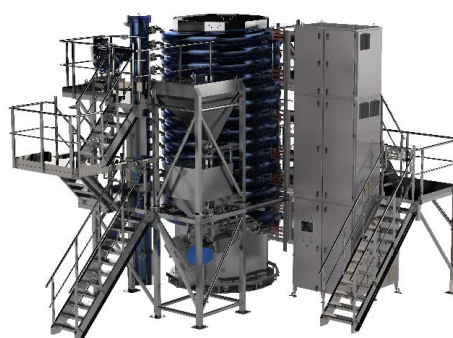
[Pitch en format pdf](#)



## Solution technologique

Les acteurs locaux ont des connaissances sur la **réglementation du marché africain**.

Il existe un double problème : un **plafond de verre** contraignant les acteurs locaux à vendre leurs produits sans pouvoir réaliser de marges parce qu'ils sont contraints à vendre leurs produits en tant que produits bruts (ex. noix de cajou, macadamia, graine de sésame ou de cassis) car non conformes aux normes internationales.



## Leur collaboration avec les ONG

Revtech souhaite **accompagner les acteurs locaux** à :

- . **Commercialiser** leurs produits en dehors de l'Afrique (conformité aux exigences internationales)
- . A **juste prix de vente** qui permet aux acteurs locaux un retour sur investissement (accès au marché)

## Entreprise Mission / objectifs



Revtech est une PME qui **conçoit, fabrique** et **installe** des **solutions** liées à la **sécurité alimentaire**, c'est-à-dire : la **pasteurisation d'ingrédients secs** en accord avec les normes internationales.



## Appel à partenaire

Revtech recherche des partenaires qui pourraient les soutenir dans leurs projets avec les acteurs locaux afin que ces derniers acquièrent des compétences sur **l'accès au marché** pour **vendre leurs produits à l'international**