

Objectifs du pitch La rencontre par la valorisation des entreprises qui développent des solutions adaptées au terrain africain et qui ont ou souhaitent mettre en place des collaborations avec des ONG.



Alexandre Delphin

Directeur Ventes

Christophe Ducher : Head
of Water Market

<https://www.dosatron.com/fr>

Retrouvez l'intégralité du
replay sur [Youtube](#)



[Pitch en format pdf](#)



Solution technologique

Développée il y a 40 ans et améliorée dans le temps, la **ligne de produits** est dédiée à la **potabilisation et au traitement de l'eau**, voire eau usée, sans l'électricité mais en utilisant la force motrice de l'eau. Celle-ci actionne un piston qui permet de doser et pomper la juste dose de chimie adaptée à la désinfection de l'eau.

Cette technologie est simple afin que les **utilisateurs soient autonomes** et est adaptée aux pays en développement parce que pérenne : très peu d'outils sont nécessaires pour l'utilisation et la maintenance.

Cette technologie fonctionne en étant au pied d'un petit château d'eau ou d'une citerne de manière à pouvoir respecter des temps de contact pour la désinfection pendant le stockage.



Leur collaboration avec les ONG

Aujourd'hui l'entreprise collabore avec des **ONG soit directement soit via des partenaires, par exemple avec MSF ou le CICR.**

Exemple de projet avec Ares Développement dans un camp de réfugiés au Cameroun

Entreprise

Mission / objectifs



Dosatron est une entreprise d'une quarantaine d'années et a vocation à développer des **systèmes hydrauliques**, des pompes doseuses notamment conçus pour les applications de potabilisation et de désinfection, sans utilisation d'électricité.



Dans le temps, le champ d'activités s'est élargi : le premier projet de potabilisation a été fait au **Maroc** dans les années 95-96.



Appel à partenaire

Dosatron souhaite entreprendre des projets de **collaboration** et de **soutien technique** avec de nouvelles ONG.